

Dynamic Code AB är ett bioteknikföretag, som utvecklar, marknadsför och säljer avancerade molekylärbiologiska analyser. Företaget grundades år 2000 och är beläget i Linköping.

Grundarna i bolaget har bakgrund från Statens kriminaltekniska laboratorium (SKL), Rättsmedicinalverket (RMV) och Ludwiginstitutet för cancerforskning.

Vid företagets laboratorium i Linköping sker både utvecklingsarbete och analyser. De molekylärbiologiska analyserna sker med modernaste teknik och inriktar sig på olika biomolekyler, t ex DNA, RNA och proteiner.

Dynamic Code är ackrediterat av SWEDAC enligt ISO/IEC 17025 och arbetar med produkter som lyder under In Vitro Diagnostiska direktivet (IVD).

För mer information om vårt företag, våra produkter och tjänster, se

www.dynamiccode.se

samt

www.vitadix.se

Till vår säljorganisation söker vi en person som förstår våra produkter och våra kunders behov, och som kan bidra till att vårt företag blir framgångsrikt inom en växande marknad av konsumentprodukter.

Säljare för våra Konsumentprodukter, VITADIX®

Jobbet

Vi söker en person för tjänsten säljare av Konsumentprodukter, VITADIX®. Som säljare ansvar du för hela processen från kundkontakt, offertgivning till att avsluta säljprocessen hos kund. Du kommer självständigt att arbeta tillsammans med och ansvara för dina kunder som ofta är stora aktörer inom hälsa och sjukvård. Säljprocessen och kundkontaktarna består ofta av att hitta nya möjligheter och användningsområden hos befintliga och nya kunder. Dynamic Code vill vara det självklara alternativet när säkra och smidiga test inom hälsa och vård skall erbjudas individer. Vi vänder oss nu framförallt till länder i Europa.

Dynamic Code AB:s konsumentprodukter inom affärsområdet VITADIX® bygger på självprovtagning i hemmiljö med efterföljande laboratorieanalys i vårt laboratorium.

Dina kvalifikationer

För denna tjänst är det viktigt att självständigt kunna söka upp potentiella kunder, driva, följa upp och avsluta säljprocesser. Det innebär att du måste vara socialt utåtriktad, kreativ och gilla att ha många bollar i luften och samtidigt vara organiserad.

Du som söker bör ha akademisk bakgrund och gärna yrkeserfarenhet av liknande arbetsuppgifter inom sälj. Du skall ha goda kunskaper i svenska och engelska samt gärna tyska, både i skrift och tal. Kunskaper i andra europeiska språk och erfarenhet av försäljning av In vitro diagnostiska produkter i Europa är ett plus.

Skicka din intresseanmälan med ett CV till info@dynamiccode.se. Vid frågor kontakta Anne Kihlgren på 013-465 53 20.